



LA REVOLUCIÓN DE LAS FRANQUICIAS DE NUEVAS TECNOLOGÍAS



Este documento es confidencial. Queda prohibida su divulgación, copia o distribución a terceros sin la previa autorización escrita de REDGREEN SHOPPING S.L.

¿QUÉ ES REDGREEN?

Es una **nueva filosofía** de trabajo dentro del sector informático y de nuevas tecnologías, un **nuevo modelo de franquiciado** con una única prioridad:

CONSEGUIR MÁXIMOS BENEFICIOS PARA NUESTROS FRANQUICIADOS

Es una **nueva oportunidad de negocio** más competitivo, productivo y rentable, **basado en las necesidades reales** de los puntos de venta y en conceptos originales nunca antes vistos en este sector, donde las **relaciones entre franquiciado y franquiciador son a largo plazo** y ambos ganan:

CRECER CON EL PUNTO DE VENTA, NO A SU COSTA

Un **proyecto nuevo y ganador, con mejores valores**, que nada tiene que ver con las centrales de compra o franquicias actuales, y que **surge de un análisis profundo del sector de franquicias de informática y centrales de compra en España durante más de dos años**. Tras este análisis, que puso en evidencia una situación insostenible, surge una idea de franquicia revolucionaria, donde verdaderamente existe el **concepto de equipo, la relación y el compromiso entre franquiciador y franquiciado**.

SI TÚ GANAS, REDGREEN GANA



VALORES REDGREEN

Llevamos a cabo una **revolución**, un cambio de valores en el sector de la informática y nuevas tecnologías, donde los protagonistas reales son los franquiciados y el cliente final.

¿QUÉ ESTAMOS CONSIGUIENDO?

- Crear una red de franquiciados con un **alto beneficio**.
- Crear un **equipo** con un gran nivel de **compromiso y relación a largo plazo**.
- Ser líderes en nivel de **satisfacción y rentabilidad**, no en número de franquiciados.
- Aunar, compartir y aplicar la **experiencia** de todos los componentes.
- Ser una red de franquiciados emprendedores, que potencia continuamente su negocio, que busca nuevas **oportunidades y vías de crecer** y adaptarse día a día al mercado.

¿CÓMO LO CONSEGUIMOS?

Trabajando continuamente para nuestros franquiciados:

- **Rentabilidad**: Conseguimos los mejores precios del mercado para nuestros franquiciados.
- **Transparencia**: Libertad y absoluta confianza entre todas las partes (fabricante, mayorista y franquiciado).
- **Imagen**: Los valores diferenciales de REDGREEN se reflejan en su imagen potente, elegante y moderna, que marca el diseño de las tiendas, la web y todas las comunicaciones.
- **Compromiso y apoyo constante**: Asesoramos y formamos a nuestros franquiciados en todo momento y en todo lo que necesitan para conseguir una orientación al cliente.



EL ORIGEN DE REDGREEN

Tras un **análisis profundo del sector actual de franquicias de informática y centrales de compra en España durante más de dos años**, tomamos conciencia de una situación insostenible que necesitaba de una reacción:

NOS HEMOS ENCONTRADO...

Modelos de negocio desfasados que **solo garantizan el beneficio de la Central** pero que **no cuidan a sus franquiciados**.

Excesivos márgenes de intermediación con los mayoristas, que no revierten en mejoras para los franquiciados.

No hay libertad de compra y venta de los franquiciados, no pueden tratar directamente con los mayoristas, y sufren **penalizaciones si compran fuera del grupo**.

Condiciones de compra poco favorables:

- Alto coste de portes
- Deficiente gestión de RMA
- Malas condiciones de pago
- Reducción de beneficios
- Excesivas limitaciones
- Etc.

Expectativas no cumplidas, promociones que no llegan y necesidades de crecimiento no satisfechas que arruinan las oportunidades de incrementar el negocio.

VS.

LA REACCIÓN DE REDGREEN ES...

Modelo de negocio nuevo, **creado a partir de las necesidades reales de los puntos de venta** orientado totalmente a ellos.

El margen de intermediación más bajo del sector. Además revertimos hasta el 50% de éste a nuestros franquiciados mediante **bonificaciones e incentivos**.

Total y absoluta libertad de compra: nuestros franquiciados **pueden tratar directamente con los mayoristas y proveedores de REDGREEN**, incluso trabajar con otros distintos fuera del grupo si les interesa para potenciar su negocio.

Mejores condiciones de compra garantizadas por contrato:

- Portes gratuitos para envíos superiores a 250€; y portes reducidos para el resto
- Pago a 30 días*
- RMA resuelto siempre en 15 días
- Protección de precios y rotación de stocks
- Depósitos y más

*Sujeto a calificación

Buscamos franquiciados que quieran sentirse satisfechos. Trabajamos para nuestros puntos de venta, negociando continuamente mejores condiciones y nuevas alianzas estratégicas con empresas especializadas para **aportar más negocio a nuestros franquiciados**.

EL MÉTODO REDGREEN

Presentamos una nueva red de puntos de venta bajo un nuevo modelo de negocio.

REDGREEN TE OFRECE LAS MEJORES CONDICIONES DESDE EL PRINCIPIO Y MEJORANDO DÍA A DÍA... TRABAJANDO PARA TU PUNTO DE VENTA



MAYORISTAS Y PROVEEDORES

01

Los principales mayoristas de informática: **Desyman, Infortisa, Infowork, Compuspain, MCR, Activa2mil, SCE, GTI, Escribano Levante y Distrimibles**

Incorporación inminente: **Esprinet y Vinzeo**

Grandes proveedores de servicios especializados: servicios técnicos, redes, datos, software, reciclaje, eficiencia energética, mantenimientos, reciclaje, telecomunicaciones, etc.

SIEMPRE RELACIÓN DIRECTA CON MAYORISTAS Y PROVEEDORES



FABRICANTES Y MARCAS

02

Las **principales marcas del sector** a través de nuestros mayoristas y **acuerdos directos** con fabricantes que nos proporcionan las mejores ofertas y condiciones: **HP, Logitech, NGS, D-Link, Tacens, Aerocool, TP-Link, PANDA, Woxter, Approx, Gigabyte...** en constante ampliación.



TARIFAS Y SUBASTA DIARIA

03

Tarifas base mejoradas con respecto a los precios habituales de distribución, con condiciones especiales negociadas y garantizadas por contrato con cada mayorista, pero **LOS MEJORES COSTES LOS CONSEGUIRÁS EN NUESTRA SUBASTA.**

Compra al mejor precio en nuestra subasta diaria a través de nuestro **software** especialmente desarrollado, que recoge todos los pedidos de nuestros puntos de venta (franquiciados y asociados) y los unifica en un gran pedido que envía a nuestros mayoristas. Éstos **compiten entre sí pujando con sus mejores precios** para conseguir este gran pedido.

EL MÉTODO REDGREEN



LÍNEAS DE NEGOCIO 5 EN 1



PROGRAMA DE GESTIÓN DE PDV



CONDICIONES ESPECIALES

04

INFORMÁTICA > más de **30.000** referencias de productos con stock siempre actualizado

CONSUMIBLES > toda la oferta de consumibles **originales y alternativos** del mercado

ILUMINACIÓN LED > toda la gama de **productos LED** y servicios especializados de **ahorro energético**, proyectos e instalaciones

TELECOMUNICACIONES > acuerdos directos con las operadoras virtuales con más demanda actualmente: **Másmóvil, Lebara Móvil, República Móvil, Hit Mobile**, etc. Alianzas con distribuidores especializados de **ADSL, Fijo, Móvil, Fibra y TV** de las grandes teleoperadoras: **Movistar, Orange, ONO, Jazztel, Canal+ e Iberbanda**, que simplifican la gestión de los franquiciados en la comercialización de altas. Acuerdo directo con **Epay** para la comercialización de recargas de tarjetas prepago de todas las operadoras nacionales.

SERVICIOS TÉCNICOS > potenciamos tus servicios con alianzas con SATs externos para que nunca digas "no" a un cliente: **reparación de equipos informáticos, móviles, tablets y consolas; instalaciones, liberaciones, redes, datos, etc. Incluso servicios presenciales.**

SI NO PUEDES HACERLO TÚ, REDGREEN LO HACE POR TI

05

ERP Completo: Gestión comercial (SAT y CRM) + Contabilidad + Tienda Online para gestionar tu PDV

- La mayor oferta de artículos, sin discriminar marcas o productos
- Stocks y disponibilidad de todos los productos en cada mayorista
- Precios referencia mínimos actualizados
- Libertad para dar de alta nuevos mayoristas, proveedores y productos desde el propio software
- Tienda Online autogestionable: tus ofertas y promociones, tus formas de pago, etc.
- Dropshipping: envíos directamente al cliente final desde el mayorista
- Configurador de PCs (**PRÓXIMAMENTE**)

06

- Portes gratuitos en envíos superiores a 250€. Portes reducidos para el resto de envíos

- Pago directo a los mayoristas

- Pago a 30 días (sujeto a calificación)

- RMA resueltos en 15 días máximo

- Rotación de stocks y protección de precios

- Bonificaciones por objetivos de compra

- Devolución de hasta el 100% del Royalty

- Rappel por compras de hasta el 1%

- Herramientas de marketing y comunicación: folletos mensuales gratuitos, comunicación Online y redes sociales

- Convenios con entidades bancarias: Ayuda a la financiación (tanto para el franquiciado como para el cliente final), fórmulas de pago, TPV, etc.

5 FRANQUICIAS EN 1

¿Franquicia de informática?

¿Franquicia de consumibles?

¿Franquicia de telefonía?...

¿Cuál será más rentable?

¿Cuál elegir?

**CON REDGREEN NO HAY QUE ELEGIR.
PUEDES TENERLO TODO**

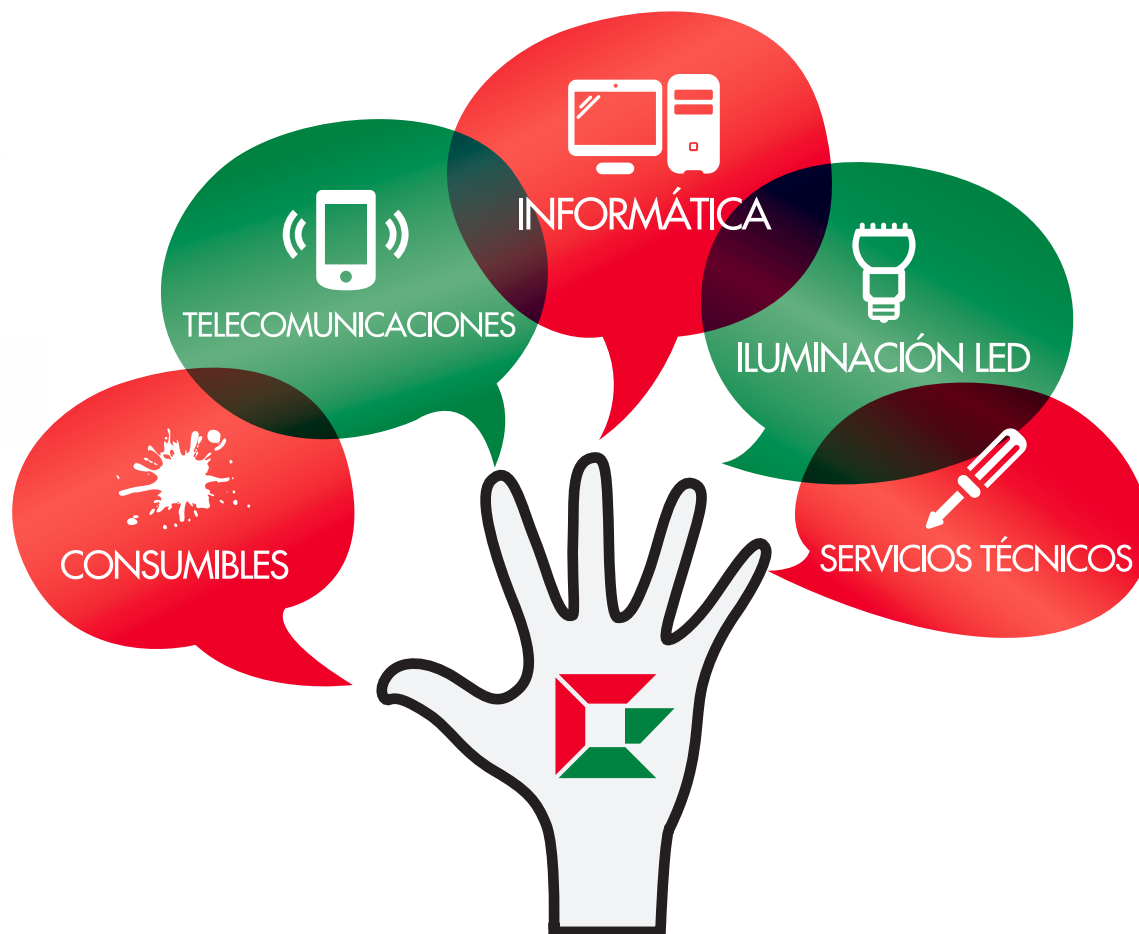
Impulsa tu negocio con todas las líneas comerciales más demandadas del momento, y sigue creciendo continuamente para no perder ninguna oportunidad.

Ofrece soluciones para todas las necesidades del mercado:

**5 LÍNEAS DE NEGOCIO QUE
SE POTENCIAN ENTRE SÍ**

Orienta tu negocio siempre hacia el éxito seguro:

**PUEDES HACER MÁS FUERZA
EN LA LÍNEA DE NEGOCIO
QUE MÁS TE INTERESE**



TU FRANQUICIADO REDGREEN

Desde REDGREEN, te acompañamos en cada una de las fases de creación de tu nuevo negocio. Contamos con los mejores expertos en las distintas áreas (marketing, ventas, interiorismo...) para que la puesta en marcha de tu franquiciado sea todo un éxito.



MOBILIARIO/DECORACIÓN/ROTULACIÓN desde 4.200€ (+IVA)

TRANSPORTE Y MONTAJE (opcional) desde 600€ (+IVA)

STOCK INICIAL desde 3.000€ (+IVA)

SOFTWARE GESTIÓN Y FORMACIÓN 0€

Software valorado en 1.900€, gratuito para franquiciados REDGREEN

WEB DE VENTA ONLINE (valorada en 4.000€) 0€

PACK ESPECIAL INAUGURACIÓN INICIAL solo 259€ (+IVA)

CÁNON DE ENTRADA 1.000€ (+IVA)

RESERVA DE ZONA (Garantiza exclusividad geográfica de 1km²) 500€ (+IVA)

TU FRANQUICIA REDGREEN COMPLETA

desde 8.959€*
(+IVA)

TODO INCLUIDO

11.203,39€ IVA incl.

¹Según localidad / *Precio estimado para un local estándar de 30m². No incluye transporte ni montaje: contratación opcional y según área geográfica.

HAZTE TECNOESPECIALISTA

Emprende tu negocio con REDGREEN, un nuevo modelo de franquicia con **lo mejor de las 5 franquicias más rentables del momento, competitivo y con el mayor potencial de crecimiento.**

SOMOS TECNOESPECIALISTAS

5 Franquicias en 1

Más de 30.000 referencias a precios de subasta

Las mejores condiciones de compra en más de 10 mayoristas

Una imagen diferente, elegante e innovadora

El más avanzado software de gestión

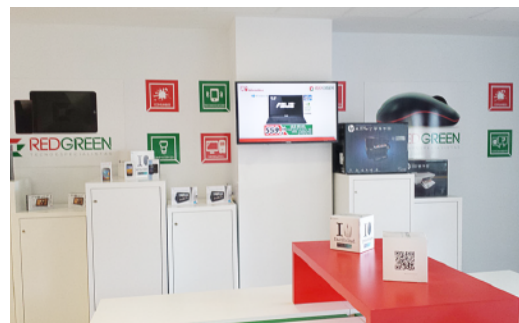
Tu propia web de venta online

Bonificaciones por tus compras

Un equipo de profesionales para ayudarte en todo

	FRANQUICIADO
Imagen corporativa REDGREEN	Sí
Software ERP + Contabilidad + Tienda Online	Sí
Sistema de compra por Subasta	Sí
Condiciones especiales con mayoristas	Sí
Oferta de productos de mayoristas	Sí
LoB de consumibles originales y alternativos	Sí
LoB de Telecomunicaciones	Sí
LoB de Servicios Técnicos	Sí
Líneas de negocio adicionales	Sí
Royalty mensual	125€
Folletos mensuales	GRATIS
Herramientas de Marketing	Sí
Bonificaciones sobre Royalty	Hasta 125€
Rappel sobre compras	Hasta 1%
Canon de Entrada	1.000€
Reserva de Zona	500€

ALGUNOS DE NUESTROS FRANQUICIADOS



Más información:

Departamento de Expansión
955 23 30 12 | 655 08 77 33
expansion@redgreen.es



Avda. Luis de Morales, 32. Ed. Fórum, Planta 1, Módulo 19. 41018 Sevilla
www.redgreen.es